

## Kandidatenprofile USA / Can

### Senior Key Account Manager /Business Development Manager (Kandidatenkennung US 48366)



- 45 Jahre alt, seit über 10 Jahren in den USA tätig
- Akquisition von zwei Mio. USD an Neugeschäft innerhalb von zwei Jahren
- Bilinguale Fachkraft im internationalen Kundenmanagement mit über zehn Jahren Erfahrung und Zertifizierungen in Six Sigma, Vertrieb und SAP
- Ausgewiesene Expertise im Aufbau und der Pflege starker Kundenbeziehungen, im tiefgehenden Verständnis von Kundenbedürfnissen und in der Förderung des Unternehmenswachstums

### Produktionsleiter (Kandidatenkennung US 86725)



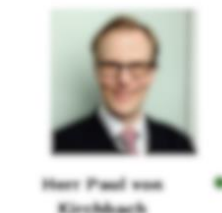
- 52 Jahre alt, seit über 20 Jahren in zwei unterschiedlichen Positionen in den USA tätig
- langjährige, erfahrene Führungskraft als Werk- und Produktionsleiter in international tätigen Konzernen und Mittelstandsunternehmen
- Sehr breite Branchenerfahrung in Unternehmen der Elektroindustrie, der Automobilzulieferindustrie, der Leuchtenindustrie, der Sozialwirtschaft, der Medizintechnik und im Maschinen- und Formenbau
- Funktionsübergreifende Managementenerfahrung in Produktion, Planung und Steuerung, Industrial Engineering, Logistik, Entwicklung/Konstruktion, Werkzeugbau, Vorrichtungsbau und Beschaffung

### Entwicklungsleiter/Head of Development (Kandidatenkennung US/UK 56381)



- 49 Jahre alt, seit über 15 Jahren in unterschiedlichen Positionen in den USA und UK tätig
- Technischer Ansprechpartner für Vertrieb, Kunden und Tochterunternehmen in USA und UK
- Umsatzverantwortung: 8,2 Mio. USD
- Fachliche und disziplinarische Führung der Abteilungen (direkte Führung von 10 Mitarbeitern)
- Restrukturierung und Neuaufbau der Abteilungen
- Definition und Überwachung der Innovationsquote

### Business Development Manager (Kandidatenkennung US/Can 41336)



- 48 Jahre alt, Vice President and General Manager
- bereits 27 Jahre in den USA und Kanada tätig
- Firmensitz in San Jose, Kalifornien und USA
- Mitglied der Geschäftsleitung
- Leitung des globalen Vertriebs, des Marketings, des Produktmanagements, der Serviceabteilung und der Entwicklungsabteilungen (Surgical & Radiology)
- Personalverantwortung über 80 Mitarbeiter
- Umsatzverantwortung 65Mio. USD
- Budgetverantwortung >17Mio. USD

## Internationale Referenzprojekte

### Erfolgreich besetzte Positionen

- Niederlassungsleitung
- Vertriebsleitung
- Leitung Produktion
- Business Development Manger
- Director Supply Chain Management
- Leitung Einkauf
- Leitung Finanzbuchhaltung
- Logistikleitung Handelslogistik
- Werksleitung
- Betriebsleitung / Fertigungsleitung
- Geschäftsbereichsleitung Transport & Logistik
- Geschäftsführung Vertrieb & Technik
- Leitung Logistik
- Leitung Montage / Lager
- Standortleitung
- Teamleitung Einkauf
- CEO (Aufbau Werk)
- Sales Manager Germany (Aufbau einer Niederlassung)
- COO für deutsche Niederlassung
- Applikationsingenieur
- Vertriebsmitarbeiter für die Rüstungsindustrie
- Außendienstmitarbeiter
- Projektmanager Expansion
- Personalentwickler
- Qualitätsmanager
- IT-Leitung
- Leitung Kundenservice
- Marketing-Leitung
- Compliance Officer

### Auszug unserer Kundenstruktur

- Mittelständischer Hersteller in Medizintechnik
- Mittelständischer Hersteller in Automobilbranche
- Konzern aus der Pharmaindustrie
- KMU im Bereich Kunststofftechnik
- Internationaler Anbieter von Hebe- und Ladesystemen
- Experte für Holzbau und nachhaltige Bauprojekte
- Hersteller von Bauelementen und Metallverarbeitung
- Hersteller von Maschinen für die Blechbearbeitung
- Anbieter von Stahlbau- und Fassadenlösungen
- Unternehmen spezialisiert auf Solarlösungen
- Hersteller von Verbindungselementen und Befestigungstechnik
- Anbieter von maßgeschneiderten Verbindungslösungen
- Hersteller von Elektronik- und Energieverteilungslösungen
- Mittelständischer Hersteller von Automatisierungstechnik
- Spezialist für industrielle Kühllösungen
- Anbieter von fortschrittlichen Kunststoffverpackungen
- Mittelständischer Hersteller von Präzisionswerkzeugen

**Weitere Referenzprojekte gerne auf Anfrage.**